

(人資研所)  
國立中山大學八十九學年度碩博士班招生考試試題

科目：管理學甲 人力資源管理研究所碩士在職專班

共 2 頁 第 1 頁

一、選擇題(共十五題，每題兩分)

- ( ) 1. 當管理者進行查核，比較與修正的程序時，這種功能是(1)規劃(2)組織(3)領導(4)控制。
- ( ) 2. 我國企業在東南亞投資最多金額的國家是(1)菲律賓(2)泰國(3)馬來西亞(4)印尼。
- ( ) 3. 我國進入 WTO 後，產業受益最多的是(1)傳統製造業(2)農業(3)服務業(4)高科技產業。
- ( ) 4. 管理方格中，(1.1)是屬於何種型態領導(1)團隊管理(2)工作管理(3)俱樂部(4)不良型。
- ( ) 5. 人力資源的產出控制強調(1)社會化(2)行為評估(3)甄選嚴格(4)獎償與績效連結。
- ( ) 6. 以工作為中心的領導型態重視(1)員工參與(2)人格尊重(3)工作激勵(4)潛能激發。
- ( ) 7. 近年來接受國外投資金額最多的國家是(1)中國大陸(2)美國(3)新加坡(4)台灣。
- ( ) 8. 管理者在公開場合傳達資訊給外部機構，是扮演(1)傳播角色(2)發言人角色(3)聯絡角色(4)頭銜角色。
- ( ) 9. 霍桑實驗開啓了何種管理理念(1)科層管理(2)文化管理(3)行為管理(4)系統管理。
- ( ) 10. 日本的文化特點是(1)高集體主義(2)高風險承受(3)高個人主義(4)低權力距離。
- ( ) 11. 組織重視和諧的工作環境可滿足員工的(1)自我實現需求(2)安全需求(3)社會需求(4)自尊需求。
- ( ) 12. 主管控制幅度應降低的情境是(1)下屬能力差(2)下屬訓導良好(3)主管權力需求大(4)下屬工作標準化。
- ( ) 13. 部屬自我指導能力低時，主管應使用的領導風格是(1)參與式(2)指導式(3)放任式(4)催化式。
- ( ) 14. 當員工工作能力與工作投入意願都很低時，應採用(1)激發策略(2)發展策略(3)移轉策略(4)維持策略。
- ( ) 15. 公司在創業階段應選用人材的特點是(1)有企圖心(2)能建立制度(3)遵守規定(4)重視革新。

二、問答題(30分)

1. 請解釋何謂同等價值(Comparable worth)? 它的假設為何? 它認為工作應根據何種原則來評估? 請舉例說明之?(10分)
2. 請解釋何為認知評價理論(cognitive evaluation theory)? 它之適用範圍為何? 其原因為何?(10分)
3. 請解釋何謂認知失調理論(cognitive dissonance theory)? 哪些因素決定了個人是否消除認知失調意願之強弱度? 同常個體如何解決個人之認知失調? 請舉例說明之?(10分)

三、簡答題 (24%)

1. 構成組織結構的要素？
2. 幕僚的職權？
3. 就決策的情境面，其決策模式的型態？
4. 組織抵制變革的原因？
5. 有效管理者應具備的能力？
6. 影響群體決策的情境因素？

四、申論題 (16%)

1. 試就您所認識的企業家中，提出最具代表性的三位，並依順序分別說明其領導風格？(6%)
2. 試就以歷史的演進過程，說明管理觀點的相異處？(10%)

## 一、選擇題(共十五題，每題3分)

- ( ) 1.當管理者進行查核，比較與修正的程序時，這種功能是(1)規劃(2)組織(3)領導(4)控制。
- ( ) 2.我國企業在東南亞投資最多金額的國家是(1)菲律賓(2)泰國(3)馬來西亞(4)印尼。
- ( ) 3.我國進入 WTO 後，產業受益最多的是(1)傳統製造業(2)農業(3)服務業(4)高科技產業。
- ( ) 4.管理方格中，(1,1)是屬於何種型態領導(1)團隊管理(2)工作管理(3)俱樂部(4)不良型。
- ( ) 5.人力資源的產出控制強調(1)社會化(2)行為評估(3)甄選嚴格(4)獎償與績效連結。
- ( ) 6.以工作為中心的領導型態重視(1)員工參與(2)人格尊重(3)工作激勵(4)潛能激發。
- ( ) 7.近年來接受國外投資金額最多的國家是(1)中國大陸(2)美國(3)新加坡(4)台灣。
- ( ) 8.管理者在公開場合傳達資訊給外部機構，是扮演(1)傳播角色(2)發言人角色(3)聯絡角色(4)頭銜角色。
- ( ) 9.霍桑實驗開啓了何種管理理念(1)科層管理(2)文化管理(3)行為管理(4)系統管理。
- ( ) 10.日本的文化特點是(1)高集體主義(2)高風險承受(3)高個人主義(4)低權力距離。
- ( ) 11.組織重視和諧的工作環境可滿足員工的(1)自我實現需求(2)安全需求(3)社會需求(4)自尊需求。
- ( ) 12.主管控制幅度應降低的情境是(1)下屬能力差(2)下屬訓導良好(3)主管權力需求大(4)下屬工作標準化。
- ( ) 13.部屬自我指導能力低時，主管應使用的領導風格是(1)參與式(2)指導式(3)放任式(4)催化式。
- ( ) 14.當員工工作能力與工作投入意願都很低時，應採用(1)激發策略(2)發展策略(3)移轉策略(4)維持策略。
- ( ) 15.公司在創業階段應選用人材的特點是(1)有企圖心(2)能建立制度(3)遵守規定(4)重視革新。

二、簡答題(30%)

1. 構成組織結構的要素？
2. 幕僚的職權？
3. 就決策的情境面，其決策模式的型態？
4. 組織抵制變革的原因？
5. 何謂喘息照護(respite care)？
6. 預防醫學(preventive medicine)和醫療成本(health care costs)的關係？

三、申論題(25%)

1. 試就您所認識較成功的醫療機構中提出最具代表性的三家，並分別說明其成功的經營特質？(10%)
2. 英國約 65%的醫師是屬於 general practitioners(如：家醫科，一般內科，一般兒科)；加拿大則有 50%的醫師是屬於 general practitioners；我國和美國的 general practitioners 約佔 30%。如您是立法者，該如何提出增加 general practitioners 的政策？(15%)

8941

# 國立中山大學八十九學年度碩博士班招生考試試題

科目：人力資源管理個案分析 人力資源管理研究所碩士在職專班

共 4 頁 第 1 頁

## 一、勞工問題個案 (30 分)

美國 Stanford 大學的教授 Jeffrey Pfeffer 在 1994 年出版一本書名為 Competitive Advantage through People 中列舉了多項創造企業競爭力的人力資源管理措施，例如給予員工「工作權保障」(Employment Security)，書中提到 Lincoln Electric 公司是一家在十五個國家擁有二十個工廠而且非常成功的製造企業，這家公司的雇用政策是任何員工只要在該公司工作滿三年，員工就不會因為公司業務緊縮而遭到解僱，Lincoln Electric 認為讓員工在隨時可能被解僱的環境中工作，並不是很好的激勵方式，反而會影響到工作的進行。

問題一：何謂員工「工作權保障」？(5分) 請問提供員工工作權的保障是否會對雇主在人力運用上造成阻礙？(5分)

問題二：提供員工「工作權保障」有何優缺點？(10分)

問題三：我國在討論公營事業為何要民營化的理由時，常被提到的是公營事業員工因為工作較有保障，所以公營事業的績效較差，而前述 Lincoln Electric 卻認為提供員工工作權的保障是提高企業競爭力的基礎，請說明您對此觀點的看法。(10分)

## 二、人管個案討論(35分)

### (一)花美公司發展狀況

花美電子股份有限公司創立於民國五十七年五月份，位在高雄市左營區，創立三十一年後，現有員工約 2,000 位，資本額為新台幣三億四百萬元，公司營業額為新台幣十六億六千四百萬元，資本額擴充了 100 倍。廠房在台灣有左營廠及橋頭廠，海外投資工廠有大陸寶安廠及泰國廠，目前公司以產銷全系列電源供應器產品為主。經營項目包括：變壓器、整流器、線性電源供應器、電源供應器等有關業務，產品已經通過多國國家認證許可。而銷售市場為美洲、歐洲、亞洲等。公司未來計劃開發之新產品為鋰電池充電器、U.P.S. 不斷電源供應器；電器是生活日常用品，所以鋰電池將讓社會大眾受益良多，為避免資訊之傳送因各種不同原因而中斷，U.P.S. 不斷電電源供應器將與電腦同步成長。茲將花美公司成長過程說明於表一

國立中山大學八十九學年度碩博士班招生考試試題

科目：人力資源管理個案分析 人力資源管理研究所碩士在職專班

共 4 頁 第 2 頁

表一：花美電子的國際分工(1999年)

成立時間	關係企業名	主要工作內容
1968年	1、花美電子總公司	<ul style="list-style-type: none"> <li>1983年遷移至橋頭現址。</li> <li>員工人數295人，品管人員20人。產能佔全公司20%</li> <li>負責產品改良研發設計、生產製程設計、全球採購、生產、行銷業務、客戶服務、教育訓練、國內外事業管理。</li> <li>高雄研發中心於1994年增設安規實驗室，負責依客戶要求對現有產品進行改良及品質測試。</li> </ul>
1980年	2、台北營業所	<ul style="list-style-type: none"> <li>員工人數8人。</li> <li>負責歐洲外銷接單、台中以北內銷接單與客戶服務。</li> </ul>
1988年	3、仲昇香港投資公司	<ul style="list-style-type: none"> <li>1993年取得100%股權，1996年更名為仲昇開曼投資公司。</li> <li>員工人數5人。</li> <li>負責對其他地區之投資及進出口貿易業務。</li> </ul>
1990年	4、大陸寶安廠	<ul style="list-style-type: none"> <li>員工人數2200人，其中7-10人為總公司派任。由總公司副總經理負責</li> <li>負責生產歐洲以外外銷市場產品。</li> <li>1993年擴建寶安二廠。產能佔全公司65%-70%</li> </ul>
1991年	5、S. A. J(SINO-AMERICAN JAPAN CO., LTD)	<ul style="list-style-type: none"> <li>以40%出資比率間接投資。</li> <li>派遣員工人數0人。</li> </ul>
1997年	6、台南研發中心	<ul style="list-style-type: none"> <li>員工人數25人。</li> <li>負責未來2-3年內新材料、新產品之研究開發。</li> </ul>
1998年	7、泰國廠	<ul style="list-style-type: none"> <li>員工人數310人，其中5人為總公司派任。由總公司副總經理負責</li> <li>負責生產東南亞、歐洲市場外銷產品。產能佔全公司10%-15%</li> </ul>
1999年	8、日本大阪營業所	<ul style="list-style-type: none"> <li>員工人數10人，其中1人為總公司派任。</li> <li>負責服務客戶、收集市場情報、開拓新客源。</li> </ul>
2000年	9、大陸蘇州廠	<ul style="list-style-type: none"> <li>籌備中，預定供應華東地區客戶需求。</li> </ul>
2000年	10、墨西哥廠	<ul style="list-style-type: none"> <li>籌備中，預定供應美國市場需求。</li> </ul>

(二)花美公司經營策略

花美電子自擴張期至今，主要客戶即鎖定為日本企業(1998年營業金額比率第一為日本31%、第二為北美22%)。90年代起花美電子逐步化被動為主動，積極佈署重要據點，規劃差異化的國際競爭策略，例如：

1. 積極投入研發，提昇競爭優勢

1994年於高雄研發中心增設安規實驗室，加強現有產品設計改良能力與品質之提升。1997年10月起與成功大學合作進駐育成中心，以產官學合作方式積極從事未來2-3年內新素材、新產品之研究開發。目前花美電子擁有之產品認證、工廠認證、實驗室認證數量之多與涵蓋市場之廣泛(包括同業少有之俄國、東歐、中國大陸、南非、南美市場等)，為同業之最。花美電子積極擺脫價格競爭壓力，成功克服國際市場進入障礙，成為新舊客戶尋求合作夥伴之第一人選。

花美電子公司生產並設有、在當地無以次於該廠取得 ISO-9002 認證公司、之生產工廠、各廠廠之順序轉移，例如總公司於 1994 年/1996 年/1999 年分別取得 ISO-9002/ISO-9001/ISO-14001 認證，寶安廠於 1997 年/1999 年分別取得 ISO-9002/ISO-9001 認證，泰國廠於 1999 年 6 月取得 ISO-9002 認證，預計於 2000 年將 ISO-14001 認證推向寶安廠、將 ISO-9001 認證推向泰國廠。

### 2. 積極接近客戶，提昇顧客滿意度

花美電子除了於 1990 年確定客戶滿意流程圖，消極回應客戶關於產品設計及品質方面的訴怨之外，與美、日零組件廠商跟隨主要客戶移動而進行之「被動式」海外投資策略相較，花美電子評估墨西哥總體投資環境(包括當地政府對外資企業之優遇措施、單位生產成本等)雖不盡理想，但為因應對美投資之日本客戶要求，仍決定於 2000 年設置墨西哥廠外，其餘如大陸寶安廠、泰國廠、日本大阪營業所、大陸蘇州廠的設置都為了就近提供客戶快速服務、收集市場/技術情報、以及因應未來潛在客戶(如蘇州園區電氣/電腦/通訊等高科技國際企業進駐)之移動而預先鋪路。

### 3. 積極開發新客戶，支援大量生產體制

花美電子一方面佈置台、中、泰、墨等五個生產據點，一方面積極開發新客源以充分吸收未來擴大之產能。新客戶的開發，就地區構面而言，除了運用原有海外代理商開發小型客戶之外，總公司營業處透過國際參展、刊登國際採購目錄、寄發公司產品 DM、拜訪現有客戶(拜訪對象包括採購部門及設計工程師)、現有客戶介紹新客戶等途徑，積極統籌進行亞洲(韓國、日本、東南亞、台灣內銷市場)、歐洲、美洲市場大型客戶之開發。

花美電子逐步調整各類產品之生產比率，例如減少單價低、價格競爭激烈的電源供應器(Adapter)產量，提高單價高、以品質競爭為主流的 75W 以下小瓦特數電子轉換式電源供應器(Switching Adapter)產量，同時開發手機、電腦週邊設備、電動機車等明日之星產品所需之電源零組件種類。

由於電子、電器、電腦相關產品之生命週期大幅縮短，客戶要求交貨的速度越來越快、條件(例如價格等)越來越苛，如何快速調度原物料、將海外據點有效整合、執行全球運籌管理成為花美電子今後國際管理上的主要課題。

### (三) 花美公司人力問題

最後林經理不諱言地指出(1)具備跨國管理能力與經驗的人才不足、(2)海外據點當地人才的培育趕不上規模擴大的速度、(3)外包廠商的產能及財務能力等跟不上花美電子海外投資的速度等，是目前面臨的挑戰。

### (四) 問題討論

1. 請問花美公司為提昇新產品研發能力，對台南研發中心應如何塑造一個自我更新的組織環境？請圖示並說明之。(本題僅由乙組-醫管組考生作答)
2. 請問海外子公司的人力資源策略型態有那些？請圖示之。日本營業所、大陸寶安廠、泰國廠、墨西哥廠的人力資源策略型態分別屬那一種型態？請用「文化差異」和「組織相依性」說明其原因。(本題僅由甲組-人管組考生作答)

# 國立中山大學八十九學年度碩博士班招生考試試題

科目： 人力資源管理個案分析 人力資源管理研究所碩士在職專班 共 4 頁 第 4 頁

三、張大山是新好公司的人力資源部門經理，近年來由於所屬產業的景氣持續攀升，因此經常為了招募新進員工而不斷刊登報紙廣告，但是在公司所費不貲的情形下，前來應徵的人員仍相當有限。在一次參加當地人力資源主管聯誼會時，張大山聽到其他會員提起運用網際網路招募員工的好處，因此也準備採用網路求才的招募方式。若你是張大山，會如何進行？(20分)  
請列出目前台灣的3家人力資源網站，並簡介之？(15分)

The answer area is a large empty rectangular box with vertical scale markings on both the left and right sides. The markings are labeled with the numbers 5, 10, 15, 20, 25, and 30, indicating the vertical position of the writing area.